



Energie-Geschäftsreise Bulgarien 2025 10. – 13. November 2025

Gebäudesanierung inkl. Erneuerbarer Energien und HKL-Technik



Im Fokus

Ziel ist die Erschließung des bulgarischen Marktes sowie die Identifikation von Geschäftsmöglichkeiten für deutsche Technologien in den Bereichen Gebäudesanierung, erneuerbare Energien und HLK-Technik. Die deutsche Delegation erhält die Gelegenheit, den bulgarischen Markt näher kennenzulernen und potenzielle Geschäftspartnerschaften aufzubauen. So können deutsche Unternehmen ihre Lösungen gezielt anbieten und langfristig auf dem bulgarischen Markt Fuß fassen.

Ihre Vorteile bei der Teilnahme

- Sie erhalten wertvolle Einblicke in den bulgarischen Markt, aktuelle Trends und relevante gesetzliche Rahmenbedingungen.
- ✓ Sie präsentieren Ihre Lösungen zur energetischen Sanierung und erneuerbaren Energieversorgung vor einem qualifizierten bulgarischen Fachpublikum.
- ✓ Sie führen individuelle Gespräche mit potenziellen Partnern und Kunden vor Ort und wählen dabei gezielt die gewünschte Zielgruppe aus.







Hintergründe

In Bulgarien besteht ein erhebliches Potenzial zur Verbesserung der Energieeffizienz von Gebäuden, da über 90 % der Bestandsgebäude alt sind und bisher keine energetischen Sanierungen erfahren haben. Deutsche Sanierungstechnologien wie hoch effiziente Dämmungen, moderne Heizsysteme, energieeffiziente und erneuerbare Energiesysteme können eine Schlüsselrolle bei der Lösung dieses Problems spielen.

Der Markt für energetische Sanierungen in Bulgarien weist ein großes Wachstumspotenzial auf. Immer mehr Hausbesitzer und Unternehmen erkennen die Notwendigkeit, ihre Energiekosten zu senken, was die Nachfrage nach energieeffizienten Technologien zusätzlich antreibt. Auch die wachsende Zahl öffentlicher Projekte zur Gebäude- und Infrastruktursanierung trägt zu einem steigenden Marktvolumen bei.

Zahlreiche bulgarische Unternehmen pflegen bereits Partnerschaften mit deutschen Firmen und setzen innovative deutsche Technologien erfolgreich auf dem bulgarischen Markt ein. Deutsche Produkte genießen aufgrund ihrer hohen Qualität und Zuverlässigkeit einen hervorragenden Ruf, der auch in Bulgarien sehr geschätzt wird und das Vertrauen der Kunden stärkt.

Geschäftschancen

Basierend auf den genannten Voraussetzungen sind in Bulgarien folgende deutsche Technologien besonders gefragt:

- HKL-Technik mit Integration von EE-Energien
- Brennwerttechnik, Wärmerückgewinnung
- Wärmepumpensysteme und Kraft-Wärme-Kopplungssysteme
- Biomasseheizung
- Solartechnik, Gebäudeintegrierte Photovoltaik, Solarthermie, Solare Kälteerzeugung
- Geothermische Hausheizung- und kühlung
- Energetische Lösungen für Bau- und Kulturdenkmäler
- Intelligente Gebäude- und Steuerungstechnik,
 Energiemanagementsysteme, Gebäudeautomation und Smart-Home-Technologien
- Intelligente Energiespeichertechnologien
- Wärmedämmung und effiziente Gebäudehüllen, Dämmmaterialien und -systeme für die Sanierung von Altbauten, Boden- und Deckendämmung, Systeme und Vorrichtungen zur Nutzung der Sonnenstrahlung
- Energiesparfenster, Wärmeschutzverglasung
- Stromproduzierende Fassaden, Fassadenventilation, Sonnenschutz

Das erwartet mich:

Die Energie-Geschäftsreise unterstützt Sie mit ihren verschiedenen Modulen dabei, relevante Geschäftskontakte in Bulgarien zu knüpfen.

- ✓ **Zielmarktanalyse mit Profilen der Marktakteure**: Teilnehmende erhalten eine eigens angefertigte Studie über Rahmenbedingungen und konkrete Geschäftschancen in Bulgarien sowie eine Beschreibung und Kontaktdaten der für die Branche wichtigen Unternehmen, Institutionen, Organisationen, Behörden und deren Entscheidungsträgerinnen und -träger.
- ✓ **Briefing zum Zielmarkt:** Teilnehmende erhalten einen Überblick über die wirtschaftspolitische Situation, relevante Gesetze und Vorschriften sowie politische Aspekte in Bulgarien durch die Geschäftsführung der AHK Bulgarien, die Deutsche Botschaft, GTAI und den Fachausschuss für Energiewirtschaft bei der AHK Bulgarien.
- ✓ Fachkonferenz: Im Rahmen der eintägigen Veranstaltung stellen die teilnehmenden deutschen Unternehmen ihre Leistungen und Kooperationsfelder vor interessierten Vertretern bulgarischer Unternehmen, Institutionen, Multiplikatoren, Ministerien und Gemeinden vor. Darüber hinaus erhalten sie Einblicke in die Herausforderungen der energetischen Gebäuderenovierung in Bulgarien.
- Site Visits zu relevanten Referenzprojekten im Bereich energetische Gebäudesanierung.
- ✓ Individuelle B2B-Gesprächstermine: im Land mit potenziellen Partnern und Kunden vor Ort.





Programmentwurf

Phase	Termine/Ort	Erläuterung und Schwerpunkte
Vor-Ort-Briefing und Vernetzung-Veranstaltung	Montag,	Individuelle Anreise und Get-Together
	10. November Sofia	 Ausführliches Briefing zum Land und zur gegenwärtigen wirt- schaftlichen sowie politischen Lage
		 Gemeinsames Abendessen auf Selbstzahlerbasis zum ge- genseitigen Kennenlernen sowie zur Klärung organisatori- scher und technischer Fragen zum Programmablauf.
Fachkonferenz	Dienstag, 11. November	Die Fachkonferenz in Sofia wird zum einen ein Überblick über relevante Technologien gegeben, die bereits in Deutschland eingesetzt werden und gleichzeitig für den bul- garischen Markt von Bedeutung sind. Zum anderen wird die Gelegenheit genutzt, deutsche Unternehmen und deren Technologien vorzustellen sowie mögliche Kooperationsmög- lichkeiten mit bulgarischen Firmen zu erläutern.
Individuelle Kooperationsgespräche	Mittwoch, 12. November	 individuelle Kooperationsgespräche mit potenziellen Partnern und Kunden in Bulgarien (begleitet durch die AHK Bulgarien)
Individuelle Kooperationsgespräche	Donnerstag, 13. November	 Individuelle Kooperationsgespräche mit potenziellen Partnern in Bulgarien (begleitet durch die AHK Bulgarien)

<u>Impressum</u>

Herausgeber AHK Bulgarien

Text und Redaktion AHK Bulgarien

Bildnachweis Shutterstock



